

Високотехнологічні машини перемагають

СУЧАСНОМУ АГРАРІЮ МОЖНА ПРОПОНУВАТИ ТІЛЬКИ ТАКУ ТЕХНІКУ, ЯКА ЗДАТНА ПОКРАЩИТИ Й ПОЛЕГШИТИ ЙОГО РОБОТУ



Олександр Спященко

Один із найпотужніших дилерів сільгосптехніки на українському ринку компанія «ВФК» розпочала співпрацю із всесвітньо відомим брендом Kverneland. Такий крок став досить показовим і свідчить про те, що наші аграрії змінюють свої уподобання, обираючи дедалі якісніші та більш технологічні машини. Ми поспілкувались із **Олександром Спященко, генеральним директором «Волинської фондової компанії»**, який розповів про сучасні потреби вітчизняних аграріїв і можливості, що пропонують світові виробники техніки.

Чи стали аграрії обирати техніку за іншими принципами в умовах зростання цін на аграрну продукцію?

— На сьогодні аграрії змушені рахувати кожну копійку. Незважаючи на те, що ціни на продовольство високі, витрати також зростають. Якщо зробити простий аналіз, стане видно, що подорожчали всі основні витратні матері-

али, починаючи від пального і добрив і закінчуючи насінням, засобами захисту, технікою і людською працею. Взяти ту саму продуктивність працівника — вона напряму залежить від того, яким обладнанням той користується. Працювати на «зламках» на сьогодні немає жодного економічного сенсу — це доведено сотнями й тисячами підрахунків і реальними прикладами. До персоналу також потрібно висувати високі вимоги — тільки професійні та відповідальні спеціалісти можуть працювати ефективно. Тому кожне господарство шукає хороших трактористів, пропонує їм гідну оплату праці, але давати тому працювати на МТЗ — просто не вигідно. Потрібна потужна високопродуктивна техніка з високим рівнем надійності. У компанії Kverneland є такі машини, і це дає залізобетонну підставу співпрацювати саме із цим виробником.

Чому розпочали співпрацю саме з Kverneland?

— Маючи досвід роботи на ринку України більше як 20 років, ми давно бачили цей бренд у наших клієнтів, на виставках і польових демонстраціях. Ми бачимо особливості цієї техніки, яка має значну кількість технологій і патентів. Виробник, який багато зробив винаходів у сільськогосподарському машинобудуванні. Це ISOBUS, електричний привід висівних апаратів сіялок, багато ноу-хау в обробці металу, технології виробництва плугів і багато іншого. На сьогодні на ринку є багато відомих виробників, що мають дуже мало власних розробок і, відповідно, не можуть запропонувати аграріям надсучасних рішень. Ми розпочали співпрацю із Kverneland, базуючись на бажанні пропонувати клієнтам ті технології, які б створювали

їм додатковий прибуток, зменшували час виконання технологічних операцій і приносили додаткові переваги.

Які саме переваги машин Kverneland мають найбільший попит серед українських аграріїв?

— У кожній групі машин є щось своє. Наприклад, у плугах це індукційно загартована рама без зварних швів й особлива технологія виготовлення зносостійких робочих органів. Плуги Kverneland здатні працювати у будь-яких складних умовах і щоразу демонструвати гідну якість обробки ґрунту.

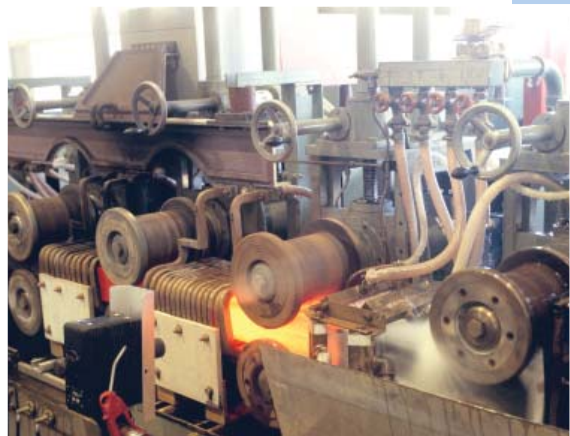
Електричний привід висівного апарата сіялок вже багато років забезпечує високу точність дотримання норм і рівномірність розташування насіння у рядку. Сам висівний апарат відрізняється від конкурентів тим, що практично не зношується. Це позбавляє від необхідності постійно контролювати цей момент і періодично виконувати заміни зношених деталей.

Розкидачі міндобрив із диференціацією в 1 м на сьогодні є унікальним рішенням, якого немає в інших виробників. За нинішньої ціни мінеральних добрив і 1000 доларів аграрії вже не можуть собі дозволити вносити елементи живлення неточно. Підживлювати сусідні поля, дороги, канави й посадки на сьогодні стає надто дорогим задоволенням. Нормальний господар не допустить таких втрат добрив, і розкидачі Kverneland є саме тим інструментом, що допоможе внести поживу саме туди, де вона потрібна. Переходячи на мову грошей, можна сказати, що так аграрій може зробити якісну інвестицію й отримати від неї максимальний прибуток.

Посівний комплекс суцільного висіву Kverneland U-Drill на сьогодні нічим не поступається іншим відомих виробникам. До того ж має низку переваг у роботі з дрібним і не тільки насінням. У світі є не так багато виробників, що пропонують посівні комплекси для різних культур і різних типів насіння.

Як світовий ринок сільгосптехніки позначається на вподобаннях українських аграріїв?

— Світовий ринок за останні 10–15 років суттєво трансформувалася: відбулось багато поглинань, менші виробники не змогли скласти конкуренцію і змушені були продатись потужнішим конкурентам. На сьогодні у світі представлено п'ять потужних машинобудівельних груп, які мають серйозний конструкторський потенціал і значний відсоток деталей виготовляють самостійно. Інші мають частку власного виробництва на рівні 5–10%, а самі зде-



більшого надають послуги з монтажу. Серед таких виробників також є потужні гравці, але питання в тому, що буде через п'ять років? Чи зможуть вони швидко адаптуватись до нових умов, розробити нові машини, провести випробування і, врешті-решт, запропонувати аграріям гідний продукт? Навіть якщо подивись на сучасний асортимент техніки у «ВФК», то він сильно відрізняється від того, що був 10–15 років тому. І багатьох із тих машин уже просто немає на ринку. На сьогодні електричний привод у просапних сівалках є трендом, якому варто слідувати всім, хто хоче нормально заробляти в аграрній галузі. Ще 5–6 років тому, коли «ВФК» завезла перші сівалки з електроприводом, ніхто не міг усвідомити, навіщо це потрібно. А нині ми бачимо, що механічні сівалки поступово полишають ринок.

Як швидко аграрій зможе отримати техніку Kverneland?

— Наша співпраця з Kverneland тільки розпочалась, але ми вже зробили перші замовлення й найближчим часом очікуємо прибуття машин в Україну. Частину техніки купували під конкретних клієнтів, частину — на



склад компанії. Через сильну завантаженість виробництва, кризи постачання й логістичні проблеми по всьому світу строк виконання замовлення становить від 3 до 6 місяців, залежно від типу і комплектації техніки. Ми купуємо техніку на склад, щоб аграрії не чекали. Наразі спостерігається значний попит на машини весняного циклу — розкидачі міндобрив і просапні сівалки Optima. Саме ці машини ми замовили у першу чергу. До того ж близько 60% сівалок замовили у версії SX, бо на сьогодні ми спостерігаємо стабільне зростання попиту саме на високотехнологічні сівалки. Дещо пізніше очікуються поставки посівних комплексів U-Drill, які працюватимуть на сівбі озимих культур.

Хто є основним покупцем техніки Kverneland?

— Покупець техніки Kverneland — це фермер, який має високі очікування на роботу машини й націлений на максимальний результат. Він уже спробував різні моделі різних виробників, на практиці оцінив їх переваги та недоліки й може впевнено сказати, від якої машини яку ефективність він може отримати. Ті, хто ще вчора працював на вітчизняному «залізі», не обиратимуть Kverneland. Для цього їм потрібно пройти певний еволюційний шлях. А техніка Kverneland на вищому рівні еволюційного розвитку. Завдяки сучасним технологіям і рішенням, які надає цей виробник, аграрій може отримувати значно більше, ніж від дешевих машин. У результаті інвестиції в техніку Kverneland є вигіднішими.

Яку підтримку користувачам техніки Kverneland забезпечує «ВФК»?

— Під час запуску техніки компанія «ВФК» обов'язково проводить навчання персоналу, який буде експлуатувати цю машину. Сервіс завжди поруч і швидко реагує на запити клієнтів. Оригінальні запасні частини також завжди доступні — переважна більшість є в Україні, й протягом доби може бути доставлена у будь-яку точку України. Те, що потрібно замовляти з-за кордону, також може дійти досить швидко — усе залежить від терміновості та бажання клієнта. У міжсезоння можна, не поспішаючи, робити дефектування й готувати техніку в нормальному режимі, без додаткових витрат. Центральний склад запасних частин — у Луцьку. Там установлено програмний комплекс, який суттєво допомагає працівникам складу. На складання замовлення з-понад 100 позицій, що складає одна людина, потрібно не більше як 15 хвилин.

Олександр Васильченко



Відео про роботу сівалки Kverneland Optima TFprofі SX

